

Thông tin khoá học B2B-Nghệ thuật bán hàng đến doanh nghiệp và tổ chức

Đối tượng học viên:

- Các cấp Quản lý Kinh doanh sản phẩm và dịch vụ công nghiệp.
- Các Chuyên viên và Kỹ sư bán hàng công nghiệp thuộc mọi ngành kỹ nghệ.

Môi trường Kinh doanh:

- Thị trường kinh doanh các sản phẩm và dịch vụ theo hình thức:
 - o Doanh nghiệp - Doanh nghiệp.
 - o Doanh nghiệp – Cơ quan, Tổ chức, Hiệp hội chính phủ.

Mục tiêu Đào tạo:

- Kiến thức chuyên nghiệp về Kinh doanh Sản phẩm và Dịch vụ Công nghiệp.
- Hiểu biết và nắm vững các kỹ thuật bán hàng và nghệ thuật kinh doanh công nghiệp.
- Hiểu biết về Khách hàng, Thị trường và Phân phối hàng Công nghiệp.

Nội dung chính:

Khoá học 18 giờ thảo luận về Industrial Sales & Marketing trong khuôn khổ INPRO Training Programme sẽ đem đến cho các bạn các lợi ích thiết thực nhất về:

- Giảm thiểu chi phí của doanh nghiệp cho lực lượng các Chuyên viên Bán hàng nhờ đem lại sự chuyên nghiệp về Industrial Sales & Marketing cho họ.
- Nâng cấp trình độ bán hàng cho các Chuyên viên Bán hàng Công nghiệp với:
 - o Các bước bán hàng chuyên nghiệp,
 - o Các kỹ thuật đẳng cấp của các chuyên gia trên thế giới về bán hàng công nghiệp,
 - o Nghệ thuật sử dụng và phối hợp các đòn bẩy marketing trong kinh doanh hàng công nghiệp.
 - o Hiểu biết chuyên sâu về các khía cạnh của Khách hàng Công nghiệp.
 - o Nắm vững các yếu tố nghệ thuật trong trình bày và thuyết phục Khách hàng.
 - o Hiểu biết các loại thị trường và hệ thống phân phối các sản phẩm và dịch vụ công nghiệp.

Giảng viên:

Ông Đoàn Bình - Giảng viên cao cấp của Trung tâm Đào tạo Quản trị Kinh doanh

Ông Bình có nhiều năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Sales & Marketing, Business Development. Đã từng giữ các vị trí quan trọng như Marketing & Sales Director, Consultant, Professional Trainer & Business Development Expert tại các Tập đoàn lớn trong và ngoài nước như MS International Group of Companies (Nga), Mivimex, Alexandra & Sophia processed- food, Vietnam – America Association Corp...

Thông tin tuyển sinh:

- **Khai giảng: 16 tháng 06 năm 2008**
- **Lịch học:** Từ 18h đến 21h các ngày 16, 17, 18, 19, 20 tháng 06 năm 2008

Từ 8h30 đến 11h30 ngày 21 tháng 06 năm 2008

- **Địa điểm:** Trung tâm Đào tạo Quản trị Kinh doanh InPro– 18 Yết Kiêu, Hoàn Kiếm, Hà Nội
- **Học phí:** 4.500.000 VNĐ,
- **Hạn đăng ký:** 11 tháng 06 năm 2008
- **Liên hệ Tư vấn:** 04 9428986 / Email: inpro@indochinapro.com